

参加企業募集

海外バイヤーとの オンラインマッチング

海外バイヤーからの“仕入りたい”に対し、オンラインで自社商品を提案。

営業資料や見積書作成の講座（全4回）を実施するほか

商談時の通訳等、参加企業ごとに専任スタッフがサポートします。



対象 海外への販路開拓をめざす、神戸市内に事業所を置く企業
※参加要件...全4回の講座に参加いただくこと（アーカイブ配信有）

募集 前期 15社（募集期間 5月9日～5月31日）
後期 15社（募集期間 8月1日～8月31日予定）
※応募多数の場合は、当センターの審査により決定

参加費 30,000円

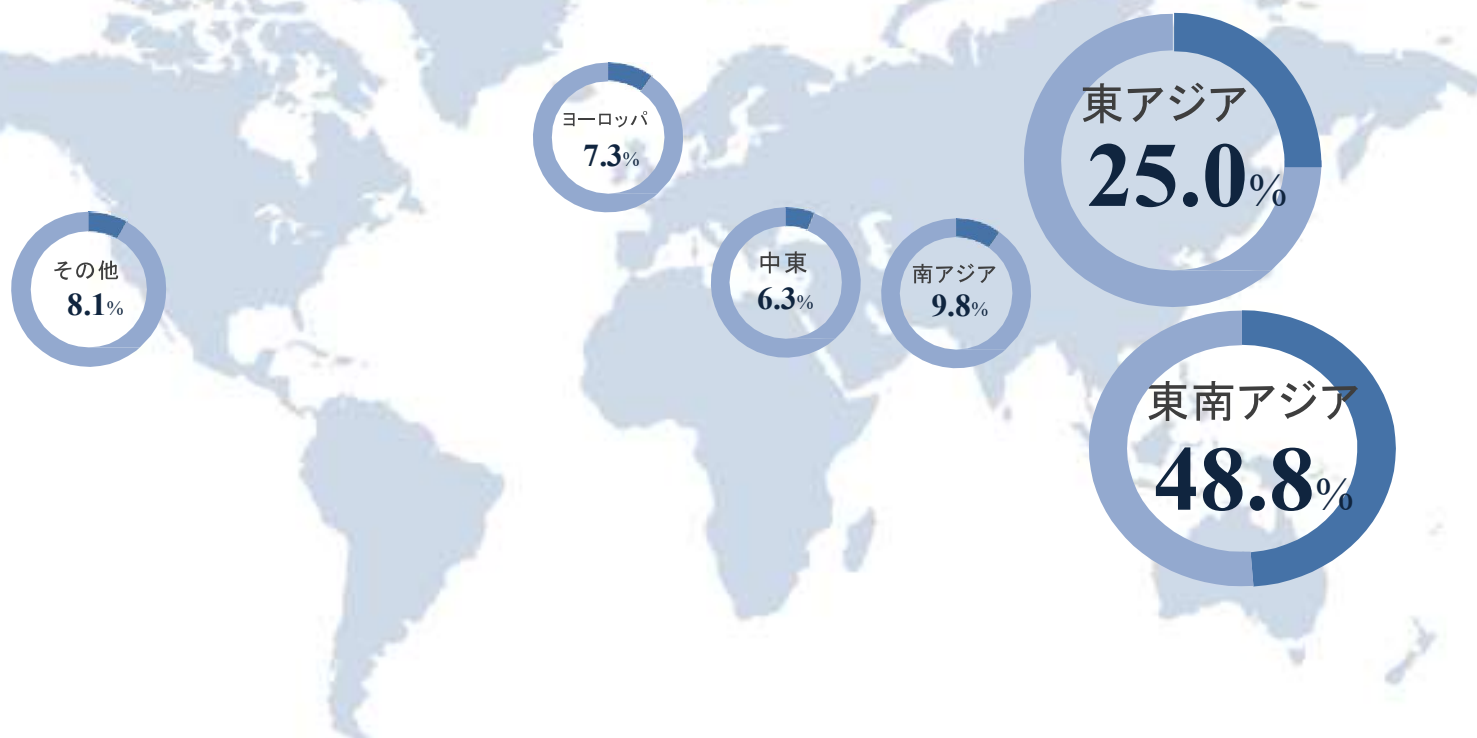
お申込 <https://forms.office.com/r/jZ0qKjNsHx>

本事業は、COUXU株式会社が神戸市からの受託により実施します。
収集した個人情報は本事業でのみ使用し、神戸市及びCOUXU株式会社に適切に管理します。



調達依頼：地域別

*複数国の法人を持つ場合があるため100%を超えます



調達ジャンル：消費者向け商品（100-200件／月）

ベビー・キッズ 4.5% 文房具 4.0%

食品・飲料
32.0%

美容・パーソナルケア
24.7%

日用品・雑貨
13.9%

健康・医療
7.9%

アパレル 3.4%

ペット 3.2%
その他 6.4%

講座スケジュール

※第2回講座終了後「セカイコネクト」のアカウントを発行。専任スタッフより利用方法のレクチャーがあります。

【前期】

第1回：6/10（火）プレゼンテーションスキル（対面）
自社商品の強み・営業フローの設定

第2回：6/24（火）海外営業のための資料作成
翻訳ツール等の使い方

第3回：7/29（火）海外企業との営業の進め方
海外への営業活動におけるマインドセット

第4回：9/30（火）SNSを活用した消費者開拓
海外消費者に向けたコンテンツ配信

【後期（予定）】

第1回：9月上旬

第2回：9月下旬

第3回：10月下旬

第4回：12月下旬

※講座の内容は、前期と同様のプログラムを
予定しています。

※詳細は、神戸市海外ビジネスセンターの
Webサイトでお知らせします。

<https://www.kobe-obc.lg.jp/>

